# **Домашняя работа №2 по дисциплине СУБД**

Подготовил студент группы ПИ20-5

Горячкин Вадим

Дата выполнения: 09.09.2021

**Условие задания:**

1. Создайте список важных данных, которые необходимо собрать и сохранить в базе данных
2. Подберите не менее трех (лучше пять и более) бизнес-правил и соответствующих ограничений для реализации данной системы.
3. Сформулируйте практический сценарий, включающий в себя все бизнес правила из второго пункта.
4. Результат следует сохранить в текстовом редакторе. Название файла: "Домашнее задание №2

**Вариант 8**

Система должна описывать порядок обработки заказов в службе быта.

**Решение:**

**Список важных данных:**

|  |  |
| --- | --- |
| **Сущности** | **Свойства сущности** |
| Клиенты | - ФИО  - Моб. Телефон  - Эл. Почта  - Тип выбранной услуги / товара  - Архив заказов  - Уровень карты лояльности |
| Персонал | - ФИО  - Должность  - Обязанности  - График  - Моб. Телефон  - Эл. Почта |
| Услуга | - Вид  - Сложность  - Цена  - Примерное время выполнения |
| Товар | - Вид товара  - Дополнительные услуги (замена аккумулятора, защитное стекло, чехол и т.д.) |
| Магазин | - Адрес  - График работы  - Контактная информация  - Информация на сайте (отзывы, отчёты, новости) |

**Бизнес-правила и ограничения:**

Бизнес-правило №1: Клиент получает скидку 20% и бесплатную доставку на первый заказ

Ограничение: Только для новых клиентов

Бизнес-правило №2: Уровень карты лояльности «начальный», «средний», «постоянный клиент» предоставляет скидку 5%, 10%, 15% соответственно

Ограничение: Чтобы получить минимальный уровень карты лояльности, нужно совершить не менее 2 заказов на сумму более 5 тысяч рублей

Бизнес-правило №3: Чехол и защитное стекло в подарок при покупке товара на сумму более 15 тысяч рублей

Ограничение: Предложение действует только на один товар

Бизнес-правило №4: Срок обработки заказа клиента составляет не более 24 часов

Ограничение: При превышении данного срока, база данных составляет список задолженностей, а заказ отменяется

Бизнес-правило №5: За покупку трёх или более товаров на сумму более 50 тысяч рублей, клиент получает бонус в виде аксессуара в подарок (наушники, пауэр банк и т.д.)

Ограничение: Клиент может выбрать не более одного аксессуара в подарок

Бизнес-правило №6: При обмене старого устройства на новое, сумма доплаты составляет минимум 30 процентов от полной стоимости нового устройства

Ограничение: Клиент должен предоставить подтверждающую информацию о старом устройстве (чек, упаковка, серийный номер)

**Сценарий:**

Интернет-магазину «Чинитель Шоп» нужна система, которая должна описывать порядок обработки заказов на их сайте. Магазин занимается продажей новой и б/у техники Apple, а также их техническим обслуживанием (восстановление устройства, замена дисплея, аккумулятора, комплексная очистка, замена проклейки и т.д.). Также, у магазина есть системы поощрений в виде уровней карты лояльности. Всего существует 3 уровня карты лояльности: «начальный», «средний», «постоянный клиент». Каждый день в магазин поступают различные заказы, которые нужно обрабатывать. Срок обработки составляет не более 24 часа. Магазин предоставляет несколько акций для клиентов:

1) За покупку трёх или более товаров на сумму более 50 тысяч рублей, клиент получает бонус в виде аксессуара в подарок (наушники, пауэр банк и т.д.)

2) Существует возможность приобрести новую технику в trade-in

3) Клиент получает чехол и защитное стекло в подарок при покупке товара на сумму более 15 тысяч рублей

Когда клиент создаёт аккаунт на сайте интернет магазина, в личном кабинете появляется ссылка на промокод, дающий скидку 20% и бесплатную доставку на первый заказ.